

PROPUESTA INVERSIÓN

1. Resumen Ejecutivo

ITP Apps es una empresa de tecnología que desarrolla un **ERP modular y escalable** diseñado para optimizar la gestión operativa, financiera y logística de empresas en diversos sectores: **producción, transporte, hotelera y aeronáutica**, entre otros. Nuestra soluciónn combina tecnología de vanguardia, arquitectura flexible y experiencia sectorial para entregar resultados reales y a la medida

Buscamos una inversiónn de **USD \$[20,235]** como capital para fortalecer nuestro desarrollo tecnológico, ampliar el equipo comercial y escalar nuestra presencia en mercados estratégicos.

2. Problema del Mercado

Empresas de industrias específicas enfrentan los siguientes desafíos comunes:

- Software genérico que no responde a necesidades particulares.
- Sistemas fragmentados que generan duplicidad y errores operativos.
- Costos altos en desarrollos personalizados o licencias tradicionales.
- Poca flexibilidad para adaptarse a cambios normativos y operativos.

3. Nuestra Soluciónn: ITP Apps

ERP

Un **sistema integral de gestión empresarial** con módulos independientes y especializados que permiten a las empresas:

- Automatizar procesos administrativos, financieros, logísticos y productivos.



- Unificar operaciones en tiempo real desde una sola plataforma.
- Integrarse con sistemas externos mediante API abiertas.
- Escalar fácilmente según el crecimiento del negocio.

Sectores Principales

- **Producción**
- **Transporte**
- **Hotelería**
- **Aeronáutico**

4. Modelo de Negocio

ITP Apps opera con un modelo flexible, adaptado a las necesidades reales del cliente empresarial, con énfasis en la activación inicial y servicios complementarios de valor:

- **Licencia de activación única por la suite completa:** Se realiza un pago inicial por la implementación y uso del sistema según el alcance del cliente (módulos requeridos, tamaño de operaciónn, etc.).
- **Cobro recurrente por paquete de soporte:** Se ofrecen distintos niveles de **soporte premium**, que incluyen atención prioritaria, actualizaciones, monitoreo técnico, respaldo y soporte 24/7, con tarifas mensuales o anuales según el paquete contratado.



- **Servicios de consultoría y personalización:** Análisis de procesos, configuración especializada, capacitaciones y adaptación del sistema a requerimientos específicos de cada industria.

5. Tracción y Validación

ITP Apps ha consolidado una presencia sólida en el mercado, particularmente en el sector transporte, gracias a su enfoque práctico, escalabilidad y atención personalizada.

- **Clients actuales:**
 - **55 empresas del sector transporte**
 - **1 empresa del sector belleza**
- **Tasa de retención:**
 - **99%** de los clientes mantienen activa la plataforma y los servicios de soporte y consultoría.
- **Tiempo promedio de implementación:**
 - **12 semanas**, lo que garantiza una integración sólida, alineada a las operaciones, estructura y requerimientos específicos de cada empresa.
- **Ingresos actuales:**
 - **Mensuales:** COP **\$45.500.000**
 - **Anuales proyectados:** COP **\$599.000.000**
- **Participación en eventos sectoriales:**
 - Presencia confirmada en **ACOLTEX**



- Proyección de participación en otras **ferias industriales, tecnológicas y comerciales** para fortalecer visibilidad y alianzas estratégicas.

6. Uso del Capital Solicitado

Área	Porcentaje
Desarrollo de nuevas funciones e IA	30%
Expansión comercial y marketing B2B	30%
Contratación de talento clave (tech y ventas)	20%
Infraestructura tecnológica y seguridad	10%
Reservas de operación / caja	10%

7. Proyecciones Financieras (3 años)

ITP Apps proyecta un crecimiento progresivo y estratégico, basado en la venta de licencias de activación por tipo de empresa y en ingresos recurrentes por servicios de soporte técnico especializado.

Año 1 – Consolidación tecnológica y aceleración comercial

- Meta de incorporaciónn de **4 nuevas empresas por mes (48 al año)**
→ Estimaciónn: **36 Pymes y 12 empresas corporativas**.
- Fortalecimiento del núcleo tecnológico, servicios de soporte y modelo de atención premium.



Ingresos por activaciones (estimado anual):

- **ERP Suite Pyme (36 activaciones)**
 → \$762.500 COP mensual × 12 meses = **\$9.150.000 COP por cliente/año**
 → 36 clientes × \$9.150.000 = **\$329.400.000 COP**
- **ERP Corporate Suite (12 activaciones)**
 → \$2.250.000 COP mensual × 12 meses = **\$27.000.000 COP por cliente/año**
 → 12 clientes × \$27.000.000 = **\$324.000.000 COP**

 **Total por activaciones primer año: \$653.400.000 COP**

Ingresos recurrentes por soporte (Premium Support)

Cada empresa puede optar por un paquete mensual de soporte, que incluye:

- **Cobertura 24/7**
- **Mantenimiento técnico 12/5**
- **Tiempo de respuesta: 30 minutos**
- **Actualizaciones y respaldo continuo**

Proyección de ingresos anuales por soporte:

- 29 Pymes × \$350.000 × 12 meses = **\$121.800.000 COP**
- 12 empresas corporativas × \$600.000 × 12 meses = **\$86.400.000 COP**

 **Total ingresos anuales por soporte premium: \$208.200.000 COP**



Resumen de ingresos – Año 1 (estimado)

Fuente de ingreso	Estimado Anual COP
Activaciones Pyme	\$ 329.400.000
Activaciones Corporativas	\$ 324.000.000
Soporte Premium Pyme	\$ 121.800.000
Soporte Premium Corporativo	\$ 86.400.000
Total proyectado	\$ 861.600.000

Año 2 – Expansión y retorno del capital

- Ingreso a sectores adicionales: producciónn, hotelería, aeronáutica.
- Expansión comercial a países estratégicos: **México, Perú, Ecuador.**
- Escalamiento del modelo de negocio.
- **Retorno al inversionista proyectado dentro del segundo año,** vía:
 - Distribución anual de utilidades
 - Recompra o cesión de participación

8. Oferta para Inversores

ITP Apps abre una oportunidad de inversión inicial para aliados estratégicos que deseen formar parte de una empresa tecnológica con crecimiento comprobado,



producto consolidado y fuerte potencial de escalamiento en sectores como transporte, producción, hotelería y aeronáutica.

- **Capital requerido:**
 USD \$20.235
- **Participación accionaria ofrecida:**
 Sujeta a negociación según el perfil y valor estratégico del inversionista.
- **Valoración pre-money estimada:**
 Actualmente en proceso de estructuración, con base en facturación, clientes activos y proyecciones.
- **Formato de inversión propuesto:**
 - **Participación accionaria directa:** Ingreso al capital social de la empresa como socio con acciones proporcionales a la inversión.
 - **Acuerdo de inversión convertible:** Opción flexible donde el capital se convierte en participación accionaria bajo condiciones previamente acordadas, sin necesidad de fijar una valoración inmediata.

Mecanismos de retorno o salida:

- **Distribución anual de utilidades:** Los inversionistas recibirán dividendos en función de las utilidades netas generadas por la empresa cada año, de acuerdo con el porcentaje de participación adquirido.
- **Recompra de participación:** Opción de salida mediante compra directa por parte de la empresa.
- **Cesión a terceros:** Posibilidad de vender la participación a nuevos socios o interesados estratégicos en etapas futuras.

