



3102026093



marinblancomiguelangel@gmail.com



carrera 80c # 10c 14

FECHA DE NACIMIENTO

03 de Junio de 1986

NACIONALIDAD

colombiano

ESTADO CIVIL

union libre

PERFIL

Transportista con mas de 6 años de experiencia en sector de rutas de pasajeros dentro y fuera de la ciudad. Conducción segura y eficiente, cumpliendo las normas de transito y habilidades en mantenimiento básico de vehículos. Me caracterizo por mi puntualidad, responsabilidad y buen servicio al cliente.

MIGUEL ANGEL MARIN BLANCO CONDUCTOR

EXPERIENCIA

RUTA PARTICULAR DE AUXILIARES DE VUELO Y PILOTOS

- Realizar programación de ruta según horarios requeridos
- Asignación y seguimiento de ruta a los conductores
- prestar el servicio puerta a puerta según requerimiento de los clientes

HOSPITAL DE FONTIBON TECNICO EN SISTEMAS

- Recepción y revisión de formatos de salud y depuración en el sistema
- Presentar informes y estadísticas a la secretaria de educación sobre casos presentados en la localidad

RUTA PARTICULAR DE TRANSPORTE DE PASAJEROS

- Recoger y llevar al pasajero segun punto pactado por el comercial
- Cumplimiento de rutas y horarios asignados por el comercial

MIGUEL ANGEL MARIN BLANCO

ejecutivo integral

EDUCACIÓN

- Tecnico en sistemas
- Inpección en redes de gas natural
- Tecnico reparador he instalador de redes de gas natural

HABILIDADES

- Seriedad y responsabilidad
- Mentalidad de crecimiento
- Orientación a resultados
- Atención al cliente
- Trabajo en equipo
- Orientación al cliente
- Vocación de servicio
- Paciencia y empatía

REFERENCIAS

ANDREA BURGOS

administradora de punto
3178546330

ANA AZUCENA BLANCO

Pensionada
3046159470

EXPERIENCIA

FENALCO VALLE SUPERVISOR

- Promoción efectiva de productos innovadores de la marca, generando interés y vinculación con los clientes.
- Estrategias para atraer al cliente y mejorar su experiencia de compra.
- Logro constante de metas comerciales a través de un enfoque orientado al resultado.
- Brindar asesoría personalizada a los clientes, fortaleciendo su fidelización y satisfacción.
- Supervisión a los asesores en áreas comerciales y operativas para el cumplimiento de metas

BANCO COLPATRIA ASESOR COMERCIAL

- Asesora Comercial y de Ventas: Captura y vinculación efectiva de clientes para crédito educativo.
- Manejo de Validación de Identidad: Proceso de identificación para asegurar la vinculación adecuada con los clientes.
- Perfilación para Solicitud de Crédito Educativo: Asesoría personalizada en la evaluación de solicitudes ante la entidad.
- Cumplimiento de Metas: Enfoque en resultados y superación de objetivos comerciales.