

CARLOS EDUARDO TABARES BEDOYA



ASESOR COMERCIAL DE VENTAS Y TÉCNICO AUXILIAR ADMINISTRATIVO

INFORMACIÓN DE CONTACTO

3246858146



carlosetdotb@gmail.com



Cali, 760033, Colombia



SOBRE MÍ

Agente comercial ágil y eficaz con más de 21 años de experiencia. Poseo un talento natural para establecer relaciones estratégicas, y ampliar las redes de contactos y clientes gracias a mis excelentes habilidades de comunicación y negociación. Busco un puesto dinámico y desafiante.

HABILIDADES

Comunicación asertiva y actitud positiva

Planificación de viajes

Gestión de correos

Servicio al cliente

Creatividad

Excel básico

Power Point intermedio

Word

IDIOMA

Inglés

AFICIONES

Atletismo, Cine, Educación

CURSO

Prospección y seguimiento a clientes atendidos en sala y a nivel externo

EXPERIENCIA LABORAL

Transportador independiente, Trandecol, Cali

oct. 2025 - dic. 2025

- Verificación previa del vehículo, nivel de combustible y condiciones de seguridad antes de cada salida
- Conducción responsable cumpliendo normas de tránsito y políticas de la empresa
- Comunicación constante con el coordinador de tráfico para reportar incidencias o retrasos
- Traslados de funcionarios de Secretaría de Educación de Cali

Asesor Comercial Corporativo, Travesías Agencia de viajes, Cali

jul. 2024 - oct. 2025

- Labor comercial en el ofrecimiento y venta de planes de pasadías, planes de 2 días, mini excursiones, excursiones y super excursiones al Eje Cafetero y varias zonas en Colombia, en oficina y a nivel externo.
- Realización de actividades externas relacionadas con los productos.
- Prospección, agendamiento y seguimiento a clientes atendidos en oficina y a nivel externo.
- Labores de coordinación de viaje tanto de grupos exclusivos como de grupos de pasadías.
- Realizar listados de pasadías hacia los diferentes destinos.

Asesor Comercial Corporativo, VOLANDO PARAÍSO AVENTURA S.A.S., Cali

ago. 2021 - jun. 2024

- Labor comercial en el ofrecimiento y venta de planes de pasadías, planes de 2 días, mini excursiones, excursiones y super excursiones al Eje Cafetero y varias zonas en Colombia, en oficina y a nivel externo.
- Realización de actividades externas relacionadas con los productos.
- Prospección, agendamiento y seguimiento a clientes atendidos en oficina y a nivel externo.
- Labores de coordinación de viaje tanto de grupos exclusivos como de grupos de pasadías.
- Realizar listados de pasadías hacia los diferentes destinos.

Labor comercial en el ofrecimiento y venta de planes de pasadías y alojamientos al Eje Cafetero en oficina y a nivel externo, DESTINO CAFETERO S.A.S - Parque del Café, Cali

ago. 2016 - feb. 2017

- Labor comercial en el ofrecimiento y venta de planes de pasadías y alojamientos al Eje Cafetero en oficina y a nivel externo.
- Realización de actividades externas relacionadas con los productos.
- Prospección, agendamiento y seguimiento a clientes atendidos en oficina y a nivel externo.
- Labores de coordinación de viaje tanto de grupos exclusivos como de grupos de pasadías.
- Realizar listados de pasadías hacia los diferentes destinos.

Asesor de ventas, CONCESIONARIO KIA - ALMOTORES S.A., Cali

sep. 2017 - mar. 2018

- Labor comercial de venta de Automóviles y Camionetas en sala y a nivel externo.
- Manejo inicial de condiciones de crédito y asegurabilidad de los vehículos y Camionetas para luego trasladar al Asesor correspondiente a cada unidad de negocio.
- Responsable de la entrega de los productos al cliente con su respectiva explicación de funcionamiento y garantía.

EDUCACIÓN

Técnico Auxiliar Administrativo, Técnico Auxiliar Administrativo, Politécnico Empresarial Colombiano, Cali

2024

Diplomado Gestión Estratégica y Administrativa

2011

Taller Espíritu Empresarial

2004