



# CAMILO GUTIERREZ TABOADA

## GERENTE GENERAL

### RESUMEN DEL PERFIL:

Profesional versátil dispuesto a afrontar nuevos retos, con experiencia en la gestión de diferentes sectores y áreas de dirección y operacionales. Orientado a procesos, personas y HSE; enfocado en el cliente y en resultados comerciales y financieros. Pensamiento crítico y liderazgo de equipos multidisciplinarios y diversos a todo nivel, adaptabilidad y coaching para entrega de resultados mejorados. Altamente motivado a trabajar en equipos con entornos colaborativos y aporte de soluciones creativas.

### HABILIDADES Y EXPERIENCIA:

- Fuerte liderazgo y experiencia en transformación y optimización de procesos.
- Experiencia en áreas financieras y administrativas, producción y operaciones, logística, mantenimiento, proyectos y contratos.
- Financieras, costos y presupuestos
- Facilidad para aprender y desarrollar nuevas habilidades.
- Fomento el espíritu de equipo
- Rompe paradigmas

### INFORMACIÓN DE CONTACTO:

Celular: (057) 3 3174399129  
Email: [camilog289@gmail.com](mailto:camilog289@gmail.com)  
LinkedIn: [www.linkedin.com/in/camilo-gutierrez](https://www.linkedin.com/in/camilo-gutierrez)

### FORMACIÓN ACADÉMICA:

#### UNIVERSIDAD DEL NORTE

Maestría en Ingeniería Administrativa, 2017

#### UNIVERSIDAD PONTIFICIA BOLIVARIANA

Especialización en Gerencia Financiera, 2013

#### UNIVERSIDAD EAFIT

Ingeniería de producción, 2003

#### IDIOMAS

Inglés - Intermedio alto - B2

### EXPERIENCIA:

#### GERENTE GENERAL

*Positivo Group SAS | 2017-Actualidad*

Elaboro, planifico y pongo en marcha planes estratégicos de la compañía. Gestiono los recursos humanos, físicos y financieros. Lidero y promuevo el desarrollo y la comercialización de nuevos productos y el crecimiento sostenible de la empresa. Promuevo el bienestar laboral, el desarrollo y compromiso de las personas obteniendo resultados sostenibles. Crecimiento sostenido en ventas superior al 20% anual desde 2018. Rentabilidad y liquidez positivas año tras año.

#### DIRECTOR DE OPERACIONES

*Tecnologías Ecológicas - TECO | 2016-2017*

Gestioné y lideré recursos de producción y operación. Lideré la cadena de suministros e inventarios, logística de instalación del producto y postventa. Establecí y mantuve relaciones comerciales con proveedores y post venta con clientes. Estandaricé procesos de producción, postventa y administrativos. Logre reorganizar el modelo de negocio haciendo sostenible y viable para la compañía.

#### INGENIERO DE PROYECTOS / CONTRATOS

*Cerro Matoso S.A. - South 32 | 2004-2015*

Liderar y desempeñar funciones en áreas de operación, proyectos, producción, mantenimiento y gestión de contratos por 36M USD. Logré sinergias entre áreas históricamente en conflicto. Desarrollé e implementé proyectos de mejora continua en productividad, disponibilidad y utilización de maquinaria, optimización de costos y recursos. Logré transformar procesos haciéndolos costo eficientes y sostenibles. Implementé estándares globales de mantenimiento de la casa matriz en la compañía.

#### CURSOS Y SEMINARIOS

- SCRUM Master, G-Talent Academy, Mayo 2022
- Diplomado Administración de contratos, Universidad EAFIT, febrero - agosto 2015
- Facilitador Investigación de incidentes Metodología ICAM, BHPBilliton, febrero 2015
- Autoliderando y liderando equipos BHP Billiton – Perú, Lima Noviembre 2013
- Facilitador RCM2 – Mantenimiento Centrado en la Confiabilidad, Soporte & Cia, 2010
- Facilitador Six Sigma Green Belt / Six Sigma Lean, BHPBilliton, mayo - septiembre 2007